IL TORMENTONE DELLA "PESCA" DI ESSELUNGA: DALLA (TROPPA) COMUNICAZIONE ALLA (POCA) REPUTAZIONE



Ne hanno scritto e parlato tutti: esperti di comunicazione e sedicenti tali, relatori pubblici, digital strategist, Presidente del Consiglio, associazioni di genitori e di divorziati, partiti politici, financo filosofi e psicoterapeuti, impegnati a discettare, niente meno, sul significato metafisico della pesca, che nell'antica tradizione cinese richiama la durata e i legami forti, quelli che permangono, in contrapposizione alla mela, il frutto della rottura, del tradimento, dell'allontanamento (da Dio e non solo): un tale profluvio di articoli, di analisi più o meno dotte, di commenti, che neppure un feuilletton estivo sarebbe stato in grado di regalarci.

Anch'io vi dico la mia, in breve, ponendo alcune domande, e abbozzando una risposta alla fine di questo articolo.

È bello lo spot? Dal punto di vista pubblicitario, niente da dire, è impeccabile. Ha tutto: non è per nulla sguaiato, il

racconto scorre bene, il brand è presente ma non è invasivo, e soprattutto emoziona (e le neuroscienze ci insegnano, da sempre, quanto le emozioni, negative o positive non importa, aiutino a fissare i ricordi nella memoria a lungo termine). Insomma, bravi i ragazzi di *Small*, l'agenzia con cuore italiano ma nata a New York 4 anni fa: promossi a pieni voti (pur perdonandogli il fatto che uno spot assai simile, seppur più cupo e triste, l'aveva ideato Ikea nel 2016).

È (troppo) lungo lo spot? Per favore, quelle cretinate assurde sulla curva dell'attenzione che dura pochi secondi ce le siamo per fortuna lasciate alle spalle da tempo, sono almeno 10 anni che, con altri colleghi, promuoviamo i long-form, perché è così evidente: il tema non è la lunghezza del messaggio, ma la qualità dello stesso, le persone ascoltano volentieri Podcast da 20 minuti, il tempo lo trovano eccome, e disdegnano (giustamente) messaggi molto più brevi ma banali e privi di significato. I cittadini paiono dire: dammi qualità, e io ti darò attenzione. Come dargli torto?

È divisivo lo spot? Un po' si, è tautologico sottolinearlo, visto quanto ha diviso l'opinione pubblica tra fan della famiglia tradizionale, realisti della famiglia non convenzionale, e via discorrendo. Che bella questa scoperta dell'acqua calda, quasi bollente: in comunicazione, se si vuole fare *hype* è utile essere divisivi. E pensate: se si lancia un sasso in uno stagno si aumenta l'entropia e si ottiene movimento. Wow, benvenuti nel 2023.

Prende posizione, lo spot? Si, quindi? I precedenti certo non mancano (guardateli, questi brevi video, alcuni sono davvero magnifici): <u>Che mondo sarebbe</u>, splendido spot con correlata campagna multicanale di Telecom con protagonista il Mahatma Ghandi, sul tema del potere delle tecnologie di comunicazione come amplificatori mondiali di messaggi di pace, ed era il 2004; <u>Where the hell is Matt</u>, clip sponsorizzata dell'azienda di gomme da masticare USA Stridegum, centrato sul valori dei rapporti tra i popoli, anno 2008, un crescendo narrativo e

musicale commovente; Dare è la migliore forma di spot di un'azienda comunicazione, eccezionale dі telecomunicazioni Thailandese, centrato sul valore della generosità e del ritorno moltiplicato delle buone azioni, era se ben ricordo il 2011; Thank You Mom, altro potentissimo messaggio emozionale sul ruolo delle madri e sul rapporto con i figli come valori centrali per crescere nella vita e vincere le proprie sfide, prodotto da Procter&Gamble in occasione delle Olimpiadi 2012; e poi, avvicinandoci al presente, gli esempi davvero si sprecano, a decine, a centinaia, specie in termini di Brand Activism, tendenza in osseguio alla quale le aziende - giustamente - prendono posizione su tematiche di carattere sociale che interessano la comunità (e i loro stakeholder). Spot lunghi/film brevi, alcuni più riusciti, altri meno, altri ancora piccoli spettacolari capolavori: ma anche qui, qual è la novità?

Eppure, pare che in Italia, improvvisamente, a fine settembre del 2023, tutti — cittadini, analisti, esperti, comunicatori, docenti... — abbiano (ri)scoperto il valore dirompente dello storytelling. Una vera epifania...

Diversi colleghi che stimo hanno osservato come "Esselunga dovesse comunicare, dopo alcune beghe giudiziarie che l'hanno coinvolta". Corretto, impeccabile: in questo superficiale nel quale con uno spot su una famiglia divorziata (ve ne sono milioni) e su una pesca regalata si riescono (o si desiderano) far dimenticare pesanti accuse di frode fiscale "monstre" (ferma restando la presunzione di innocenza, secondo la Procura, che ha sequestrato al colosso della grande distribuzione oltre 47 milioni di euro, "sarebbe stata da Esselunga una complessa frode fiscale realizzata caratterizzata dall'utilizzo di fatture per operazioni giuridicamente inesistenti e dalla stipula di contratti di appalto per la somministrazione di manodopera"), l'apparenza ha la meglio sulla sostanza, e la comunicazione commerciale e quella politica si allineano armonicamente e

trovano finalmente una sintesi, in una nobile gara a chi riesce a costruire la più efficace delle *armi di "distrazione"* di massa.

La reputazione, però è tutt'altra cosa — ben più complessa — rispetto alla comunicazione tout-court: è saper costruire relazioni autentiche con tutti i propri pubblici sul mediolungo periodo; è non nascondere la polvere sotto al tappeto, fare auto-analisi e saper chiedere scusa; è anche generare fiducia con/tra i propri stakeholder mediante una rendicontazione trasparente, non solo sui plus, ma anche sulle criticità dell'azienda; ed è molto altro ancora, pilastri alla base della costruzione di valore nei quali credo e che chi mi legge da più tempo ben conosce. E chi pretende di costruire buona reputazione affidandosi ai comunicatori, ai creativi della pubblicità, agli esperti di immagine, e via discorrendo, ha davvero sbagliato strada ed è — credetemi — fuori dal tempo.

Chissà se delle vicende relative alla frode fiscale di Esselunga si parlerà con schiettezza sul loro bilancio di sostenibilità 2023, quando il documentone verrà pubblicato: son davvero curioso.

Nel frattempo, accontentiamoci, e parliamo di pesche.

AGGIORNAMENTO DEL 12/10/2023 h 19:06: mi hanno segnalato un interessante articolo (pubblicato peraltro già da tempo, mi scuso quindi con i lettori per non averlo rintracciato prima online) che confermerebbe la richiesta di Esselunga, autorizzata dal Tribunale di Milano, di accedere in via eccezionale a un inedito "contraddittorio al fine di monitorare i progressi di legalizzazione", ovvero un procedimento in base al quale, anticipando gli sviluppi dell'inchiesta, Esselunga si impegnerebbe ad assumere direttamente 3.000 lavoratori, reinternalizzando attività sinora affidate all'esterno. Un buon segno, che non sana l'assoluta carenza di rendicontazione sui canali digitali di

Esselunga riguardo a questa spiacevolissima vicenda, ma sicuramente un primo passo concreto verso la soluzione della vertenza. To be continued...

Human&Green Retail Forum: la XIII edizione al Pacta Teatro Milano nel segno della 'direzione obbligata' per prendersi cura degli altri e del pianeta

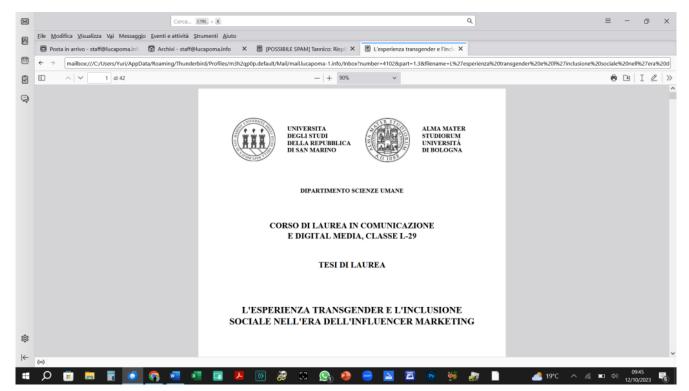
DIREZIONE OBBLIGATA



La scommessa e il messaggio della XIII edizione del Forum organizzato nell'ambito della Milano Green Week, è che nel nesso fondamentale tra umanità e ambiente, nella necessità di

fare riferimento a queste due dimensioni della sostenibilità per pensare al futuro, c'è la chiave per mettersi in marcia, per dare nuova energia e nuova motivazione alla transizione umano-ecologica del retail e del largo consumo.

Tesi di laurea: L'ESPERIENZA TRANSGENDER E L'INCLUSIONE SOCIALE NELL'ERA DELL'INFLUENCER MARKETING



di Alice Molari, Università degli Studi della Repubblica di San Marino – Alma Mater Studiorum, Università di Bologna

DIPARTIMENTO SCIENZE UMANE CORSO DI LAUREA IN COMUNICAZIONE E DIGITAL MEDIA, CLASSE L-29

Viviamo in un'epoca digitale, nella quale il mondo è più

connesso che mai. Le barriere geografiche si stanno sgretolando, e attraverso i social media milioni di voci risuonano con potenza in tutto il globo. Questa connessione ha innescato una trasformazione profonda, portando alla ribalta temi essenziali come l'inclusione, la rappresentanza delle minoranze e l'accettazione della diversità.

In un periodo in cui la diversità, l'equità e l'inclusione sono al centro del dibattito sociale, esplorare queste tematiche diventa non solo importante ma anche imprescindibile. È un'opportunità per ampliare le nostre prospettive, per comprendere meglio noi stessi e per dare voce ai gruppi spesso sottorappresentati o discriminati nei media. È un invito a contribuire a costruire una società più equa e armoniosa, dove ogni individuo possa esprimere la propria autenticità senza restrizioni.

In questo contesto emergono nomi che risuonano con una grande eco tra milioni di seguaci: Francesco Cicconetti, Muriel, Lady Gaga, Nina Rima, Alicia Garza e molti altri. Il loro impatto va ben oltre il numero di like e condivisioni: questi influencer incarnano l'autenticità e si impegnano quotidianamente per veicolare uguaglianza, sono modelli positivi e fonti di ispirazione per coloro che intraprendono il cammino di accettazione e transizione.

Tuttavia, l'inclusione sociale non è solo una questione di "visibilità online": per costruire una società veramente giusta e rispettosa di ogni identità di genere, è essenziale che azioni legali, sociali ed educative lavorino insieme per promuovere la diversità e l'inclusione. Siamo tutti chiamati a lavorare insieme per costruire un futuro in cui la diversità sia celebrata e in cui ogni individuo possa esprimere la propria autenticità senza restrizioni. È una sfida, ma anche una straordinaria opportunità di cambiamento. In questo percorso, esploreremo come le piattaforme digitali possano contribuire a plasmare un mondo più inclusivo e rispettoso delle differenze e come l'inclusione sia divenuta una forza

trainante nell'era digitale.

Il testo integrale della tesi è scaricabile in formato .pdf $\underline{\mathbf{a}}$ $\underline{\mathbf{questo}\ \text{link}}$

Digital crisis: come gestire i conflitti e i dibattiti online



Spunti e tecniche per ridurre i contrasti e far passare i messaggi che più ci stanno a cuore, e creare valore, anche nelle discussioni online.

Intervento del Prof. Alberto Pirni: "La reputazione come riconoscimento individuale e di gruppo: storia e prospettive"



Al convegno "La buona reputazione come acceleratore di business nelle relazioni bilaterali Italia — Albania", organizzato il 16 marzo 2023 a Tirana presso Università Cattolica Nostra Signora del Buon Consiglio (ne abbiamo parlato qui, mentre locandina e programma completo, con tutti i relatori dell'evento sono disponibili a questo link), è intervenuto tra i relatori accademici il Dott. Alberto Pirni, Professore di Filosofia Morale alla Scuola Superiore Sant'Anna di Pisa. Il suo interessantissimo intervento ha spaziato nei secoli e tra le diverse discipline, ripercorrendo e definendo il concetto di reputazione a partire dall'Antica Grecia ai giorni nostri, in un affascinante viaggio tra valori e

significati senza tempo.

Ecco il video integrale del suo speech.