

81 UTENZA MONITORATA in uso a Greco Claudio RIT. 1249/19

82 Progressivo n. 36 del 06/09/2019 10:58:40

82.1 Dati cartellino

Registrazione: ⁽¹⁾	36
Data evento:	06/09/2019 10:58:40
Direzione (1:Usc - 2:Entr)	2
Durata	00:13:52
Chiamante (Origine):	3358704201 SIMONE
Chiamato (Destinazione):	3355302941 GRECO CLAUDIO (utenza monitorata con RIT 1249/19)
Emersi dalla registrazione	<input checked="" type="checkbox"/>
Emersi dal brogliaccio	<input checked="" type="checkbox"/>

82.2 Trascrizione

GREGO: Pronto?

SIMONE: Buongiorno Claudio, come stai? ...Simone Martini.

GREGO: Buongiorno Simone!

SIMONE: Allora? ...lo sto molto bene.

GREGO: E allora?

SIMONE: Sto molto bene, sono rientrato da un paio di settimane.

GREGO: Ah, che bravo.

SIMONE: Ho passato delle belle vacanze, sono qua in Mediobanca...fra l'altro ho cambiato...

GREGO: Mediobanca oh...?

SIMONE: No, no, no... allora devo dirti che ci sono state delle novità simpatiche perché...

(1) [Per ascoltare la telefonata cliccare qui](#)



GREGO: Ah!

SIMONE: ...sono in Spafid a riporto dell'amministratore delegato che è Paolo Cappugi; però a gennaio è cambiato il capo dei mercati di Mediobanca, siccome lui ha cominciato a lavorare con qualche controparte che gli ha detto che avrebbero avuto piacere a dialogare con me su alcuni prodotti, allora un po' per scherzo, un po' per burla lui mi ha detto: "Ma perché non torni a lavorare in Mediobanca..." è Stefano Doga che riporta direttamente ad Alberto Nagel, un ex Deutsche...

GREGO: Ah! Ah!

SIMONE: Che non so se conosci, però è uno molto capace eh...e quindi cosa è successo? E' successo che mi sono accordato con Cappugi, ho lasciato Spafid, sono tornato in Mediobanca, ho l'ufficio anche in Spafid... più o meno il mio tempo è spalmato 70, 75 % Mediobanca, 20, 25 % Spafid ...25, 30% Spafid e Stefano mi ha proposto se volevo fare (*inc.*) manager di tutti i prodotti di mercato di Mediobanca su tutta la clientela istituzionale che copre Mediobanca. E quindi ho detto sì!

GREGO: E beh!

SIMONE: E' un lavoro bello perché sai alla fine anche io invecchiando sto meno davanti agli schermi ma parlo di governativi, crediti, equity, FX, EPF, (*inc.*) e derivati. Diciamo tutto l'universo investibile della banca, su tutti i mercati. Quindi alla fine vado in giro e dove intervengo per chiudere i (*inc.*) un po' più grossi. Quindi...e quindi sono contento. Devo dirti che...

GREGO: Bene.

SIMONE: ...mentre Paolo continua a lavorarci, Cappugi, che comunque è una...no, è il riporto d Saverio, Paolo, e devo dire che in Spafid se...se riusciamo a cambiare marcia c'è molto da fare perché il mercato offre delle opportunità.

GREGO: C'è seriamente molto da fare.

SIMONE: Il mercato offre molte opportunità.

GREGO: (*inc.*) sempre un po' ...un po' statica come...

SIMONE: Sì.

GREGO: Come...

SIMONE: Un po' vecchia come mentalità.

GREGO: Uhm! Uhm!

SIMONE: Un po' vecchia come mentalità in un contesto invece finanziario che offre delle aperture incredibile perché c'è una giusta insoddisfazione di fondo che non è mai stata colmata e le banche continuano ad avere un approccio verso la clientela alta del tutto sbagliata perché ancora pensavo a lavorare con il concetto del mordi e fuggi che è demenziale perché noi stessi qui in Mediobanca stiamo cambiando approccio operativo perché anziché fare *trade* oggi... che giorno siamo? 6-7 settembre, dove incasso il PNL ora, cerchiamo di chiudere *trade* dove lavoriamo ad oggi ma creiamo un *stream di cash loot* che fanno guadagnare la piattaforma anche negli a venire perché gli anni a venire saranno degli anni obiettivamente con tassi sempre più stretti e quindi bisogna costruire in maniera prospettica e l'home banking è una macchina incredibile per fare questo. Fin quando però è in mano a persone poco competenti, esprime non al meglio il proprio valore. Tu come stai?

GREGO: Io sto molto bene, ormai vivo a Tel Aviv, ho lasciato l'Italia.

SIMONE: Ma lo sapevo, me lo avevano detto... non mi ricordo chi, ma lo sapevo.

GREGO: Sto aprendo... io sono già operativo e sto aprendo il desk di Gianni Rigoni in Israele.

SIMONE: Cazzo! Bravo! Bello!

GREGO: Sto seguendo queste operazioni che ci sono tra Italia e Israele sia a livello governativo, quasi governativo, e quindi tutto il discorso della sicurezza della cibernetica, della cybersecurity.

SIMONE: Incredibile!

GREGO: Eh...

SIMONE: Incredibile perché riesci a fare una cosa del genere, e sicuramente ci riuscirai, è veramente molto bello perché stai andando a fare un lavoro che ti piace a casa tua. E' pazzesco!

GREGO: E beh! La decisione era stata presa (*inc.*) quando sono andato dall'avvocato Gianni a dirgli: "Io vado in Israele" lui ha detto: "No, no, tu non vai in Israele, noi andiamo in Israele." E quindi mi è piaciuta molto anche come atteggiamento.

SIMONE: Però è un bel posto, eh! Sono stato ad un paio di matrimoni di amici che comunque vivono lì, a cavallo non di questa estate dell'estate precedente, devo dire sono stato molto bene. E' un posto dove si sta bene.

GREGO: (*inc.*) infatti adesso...oggi (*inc. segnale audio disturbato*) qui venerdì è festa, ho fatto il weekend venerdì, sabato (*inc.*) perché... però sono, ahimè, al lavoro perché ancora insomma... ho fatto l'esame da avvocato israeliano ma (*inc.*) quindi sono iscritto all'albo.

SIMONE: Ma tu sai scrivere la lingua?

GREGO: Eh, no, no...no.

SIMONE: Ma la parli o neanche.

GREGO: Alla fine no.

SIMONE: Ah, non la parli neanche?

GREGO: No.

SIMONE: Pensavo che la parlassi.

GREGO: No, no.

SIMONE: Ma è un limite o non lo è in realtà?

GREGO: Per il lavoro no perché...

SIMONE: Un po' sociale... forse un limite sociale; perché i miei amici...i miei amici la parlano, che sono molto più giovani, però loro la parlano perché socialmente è utile, bello comunque... è bello, dal punto di vista sociale è bello.

GREGO: Non puoi vivere in un paese e non conoscere...

SIMONE: Ma è difficile la lingua? E' difficile.

GREGO: E' molto difficile (*inc.*) quindi bisogna che mi metta di buzza buona, che ne so, tutte le sere (*inc.*) un istruttore e poi... insomma devo fare...ci devo ragionare. Io sono appena arrivato, io sono arrivato a gennaio quindi questo è il primo...

SIMONE: No, ma lo sapevo! Me lo ha detto un mio amico...ora non mi ricordo il cognome, romano, che mi ha detto che lui ha fatto un fondo di *private equity* e suo zio è proprietario di una banca svizzera e allora nel *pourparler* ho detto: "Ma tu conosci l'Avvocato Grego?" Mi ha detto: "Sì, assolutamente sì...sai, si è trasferito in pianta stabile a casa." Ho detto: "Beh, adesso poi con calma lo chiamerò." Parlavo di te prima dell'estate, per quello che...mi sei venuto anche in mente. Invece io volevo chiederti una cosa, chiaramente coerentemente con tutte le tue tempistiche, allora: io vorrei, quando tu lo ritieni opportuno, se...se lo vuoi fare, eh, siccome io non mi fido di nessuno perché le persone parlano ma parlano per lo più senza avere cognizione di causa; io obiettivamente con te non ho mai fatto grandi cose, ma reputo che tu parli con cognizione di causa. E' una mia opinione poi magari è mia però ho avuto...

GREGO: Magari è anche vera insomma.

SIMONE: ...rispetto della tua professionalità. Poi questo è bello perché alla fine queste cose succedono sempre quando insieme, no, magari non si fanno grandi cose no...però uno non deve... no... cioè è una cosa empatica, no? Io per lo meno così mi muovo. Siccome ho una persona a me cara che dovrebbe avere delle delucidazioni in merito al negozio del *trust* e secondo me tu hai, se non sbaglio conoscenza in materia, volevo chiederti se potevi farmi un regalo di organizzare una call quando ti è opportuno.

GREGO: Ma assolutamente sì! Ci organizziamo.

SIMONE: Il *trust* come protezione di patrimoni di fronte a...

GREGO: Considerato a torto o a ragione (*inc.*) insieme a Lupoi il vecchio *trust*, diciamo ecco!

SIMONE: C'ho ancora una tua presentazione...

GREGO: (*inc.*)

SIMONE: Eh, dimmi!

GREGO: Per quello che riguarda qui anche in Israele i nuovi immigrati come me, in Israele, che hanno una situazione fiscale particolarmente interessante perché non sono soggetti ad imposte in Israele per quello che... come (*inc.*) insomma.

SIMONE: Uhm! Uhm!

GREGO: Quello che tu hai fuori ma l'organizzazione del patrimonio all'estero diventa molto importante proprio per quello che (*inc.*) dura solo, fra virgolette, solo dieci anni, è molto importante perché è lo strumento che sta utilizzando di più anche perché in Israele eh...il beneficio (*inc.*) del *trust* non sono beneficiari ma il disponente.

SIMONE: Ah, però!

GREGO: E quindi sui *trust* esteri...

SIMONE: Però!

GREGO: Non si paga niente se il *trust* è all'estero insomma. Quindi è uno strumento che sto utilizzando in maniera...

SIMONE: Sì, io vorrei farti fare una call con questa persona per approfondire tematiche di protezione del patrimonio su *taylor risk event*... eventi societari, eventi successori; cioè se questa cosa se veramente non ti chiedo un favore eccessivo io scritturalmente non mi fido delle persone quindi sono tutti bravi, capito, a vendere... ci siamo capiti.

GREGO: Una call iniziale poi a secondo di quello che viene fuori, lo faccio volentieri.

SIMONE: D'accordo! Eh...quando posso disturbarti nell'arco della settimana prossima? Quando puoi?

GREGO: Settimana prossima per me è una giornata buona, lunedì nel pomeriggio.

SIMONE: Okay!

GREGO: Perché la mattina è già tutta presa.

SIMONE: Uhm! Uhm!

GREGO: O se no la giornata di martedì abbastanza libera...

SIMONE: Però lunedì pomeriggio che slot potresti avere per non creare disagio?

GREGO: No, no, lunedì nel pomeriggio a partire dalle tre, che sono le quattro miei, va benissimo. La mattina ho una serie di...

SIMONE: Va bene! Il numero di telefono da utilizzare è questo o un altro?

GREGO: Allora, la cosa migliore è che tu mi chiami sul numero israeliano che così paghiamo una volta sola.

SIMONE: Sì, con piacere! Infatti è demenziale, ci stavo pensando mentre parlavamo mi spiace anche di averti chiamato qui ma non avevo altri numeri.

GREGO: C'è un... +972545801843.

SIMONE: Ripeto +972545801843.

GREGO: 43, sì perfetto!

SIMONE: Okay! Va bene, allora io...

GREGO: Hai visto Gabriele ha fatto una relazione su Bio-On?

SIMONE: No, non l'ho seguito. So che è...sempre sul pezzo... non l'ho seguito.

GREGO: E' stato fatto il primo (*inc.*) sulla parte italiana...

SIMONE: Wow!

GREGO: Su questa Bio-On... Bio-On è una società di...che è quotata all'AIM ed era la prima società quotata all'AIM ad aver raggiunto il miliardo di capitalizzazione.

SIMONE: Beh! Me la vado a vedere immediatamente.

GREGO: Vai a vederla. E' ancora tutto un casino, eh...

SIMONE: Beh! Sarà contento.

GREGO: Ne ha fatte diverse non so se... sui mercati... però ha fatto una società di cannabis quotata a New York e Toronto, ha fatto due società greche insomma ne ha fatte diverse.

Cade la linea

Il Perito Tecnico d'Ufficio
Dott. Giuseppe CAPEZZERA